

De samenwerking met Raisin is eenvoudig, transparant en kosteloos. U ontvangt commissies over de spaar- en depositorekeningen die uw klanten openen, terwijl zij profiteren van hogere spaarrentes. In dit informatieblad leest u meer over het proces om partner te worden en over ons beloningsbeleid.

Partner worden

1. **Samenwerkingsaanvraag online invullen.** Verstuur het volledig ingevulde formulier voor een samenwerking met Raisin. De samenwerkingsaanvraag kunt u ook direct [hier](#) invullen.
2. **Screening door Raisin.** Raisin voert een kort due diligence-onderzoek uit om te verifiëren of uw bedrijf aan de wettelijke vereisten voldoet.
3. **Ontvang en onderteken de overeenkomst.** Na een positieve beoordeling ontvangt u van ons een overeenkomst ter ondertekening. Alle relevante informatie over de samenwerking is hierin opgenomen.
4. **U ontvangt** vervolgens **een unieke partnerlink** waarmee de herkomst van aangeleverde klanten wordt geregistreerd.
5. U adviseert **uw klanten** om **via uw persoonlijke link** bij Raisin te sparen.
De klant gebruikt uw persoonlijke link en wordt direct naar een **beveiligde productpagina** geleid, deze bevat enkel de voor de klant beschikbare spaarproducten.
De klant selecteert een product, registreert zich eenmalig en rondt de identificatie digitaal af. Hierna kan de klant **onbeperkt sparen** via u bij Raisin.
6. **U ontvangt** met de door u gekozen frequentie een **klantenoverzicht**, en maandelijks uw **commissie**.

Beloningsbeleid

U ontvangt per (door uw klant) gekozen product een commissie:

- **Spaarrekeningen:** De commissie over spaarrekeningen wordt **eenmalig per bank** per klant uitbetaald.
- **Termijndeposito's:** De commissie over termijndeposito's wordt per gekozen termijndeposito uitbetaald. In het geval dat uw klant hetzelfde deposito opnieuw kiest (**ook bij dezelfde bank**), dan ontvangt u alsnog **voor elke afsluiting opnieuw uw commissie**.

Zodra uw klant een spaarproduct heeft geopend en dit door de bank is bevestigd, komt u in aanmerking voor een commissie. Voorwaarde is dat het product gedurende de minimale periode wordt aangehouden: **minimaal 1 maand voor spaarrekeningen** en **minimaal 6 maanden voor termijndeposito's**. De commissies worden éénmaal per maand uitbetaald.

De hoogte van uw commissie is afhankelijk van het type product en het saldo dat door uw klant gekozen is. In onderstaand overzicht leest u welke commissie hierbij hoort.

Product	Saldo	Commissie
Spaarrekening	Minder dan € 10.000	€ 0
	Meer dan € 10.000 (≥ 1 maand)	€ 40
Termijndeposito (≥ 6 maanden)	Minder dan € 5.000	€ 0
	€ 5.000 - € 9.999	€ 10
	€ 10.000 - € 24.999	€ 20
	€ 25.000 - € 49.999	€ 40
	Vanaf € 50.000	€ 80

Voorbeeld van commissieberekening en uitbetaling

Stel: uw klant kiest bij Bank XX de volgende producten:

- een spaarrekening met een saldo van € 12.000
- een termijndeposito van 6 maanden van € 60.000
- een termijndeposito van 1 jaar van € 26.000

Het totaal over te maken bedrag bedraagt dus € 98.000. Wanneer uw klant dit bedrag begin augustus overmaakt naar de Raisin-rekening, kan Bank XX de producten meestal binnen enkele dagen activeren (begin of midden augustus). In de regel verwerkt Raisin de commissies in dezelfde maand (midden of eind augustus).

De **commissie** wordt vervolgens uitbetaald **op de eerstvolgende uitbetalingsdatum in de volgende maand** (in dit voorbeeld eind september).

- Voor de twee termijndeposito's ontvangt u in totaal € 120 (€ 40 + € 80).
- Een maand later volgt de aanvullende € 40 voor de spaarrekening, mits het saldo gedurende de maand boven € 10.000 is gebleven. Deze vergoeding wordt éénmalig uitgekeerd; u ontvangt geen nieuwe commissie meer op de spaarrekening bij Bank XX.

Na zes maanden loopt het eerste termijndeposito af. U ziet dit tijdig in het klantenoverzicht dat u van Raisin ontvangt. Adviseert u uw klant om het deposito te verlengen of opnieuw te openen, dan herbelegt hij of zij het bedrag inclusief rente (€ 61.506). Dit levert u bij een termijndeposito van ten minste 6 maanden opnieuw € 80 commissie op, die bij tijdige activering (begin of midden augustus) wordt uitbetaald op de eerstvolgende uitbetalingsdatum in de volgende maand.

Grotere portefeuilles

Wanneer u in het aanvraagformulier aangeeft dat u **meer dan € 7,5 miljoen** aan klantvermogen via Raisin verwacht te bemiddelen, **nemen wij persoonlijk contact met u op**. In dat geval bekijken we samen of een uitgebreidere samenwerkingsvorm beter past bij uw situatie (bijvoorbeeld via een API-koppeling of een doorlopend commissie-model).