

PUMA hledá retail sales associate na zkrácený úvazek 20h/týdně

VAŠE POSLÁNÍ

Nepřetržitě poskytovat vysoké standardy zákaznické spokojenosti v rámci prodejny v souladu se standardy značky PUMA.

Zajišťovat, aby individuální výkon dosáhl nebo dokonce překročil prodejní cíle, KPI a cíle zisku prostřednictvím efektivní obsluhy zákazníků.

Provádět přesně prodejní transakce na pokladně.

Provádět a dodržovat všechny vizuální pokyny podle standardů PUMA.

Přebírat odpovědnost za zpracování příchozího a odchozího zboží.

Sledovat, jaké jsou možnosti a příležitosti ohledně prodeje zboží na prodejně a komunikovat je s managementem prodejny.

VAŠE PŘEDPOKLADY

První prodejní zkušenosti v oboru maloobchodu jsou výhodou

Vášeň pro značku PUMA

Zákaznický orientovaná, spolehlivá a přátelská osobnost

Silný týmový hráč, schopnost rychle se učit

Skvělé komunikační schopnosti

Počítačová gramotnost včetně základní znalosti běžných programů MS

Časová flexibilita a PRÁCE O VÍKENECH

Cizí jazyky výhodou

VAŠE VÝHODY

Konkurenceschopný plat s možností získat další měsíční bonus

Příspěvek na dopravu

Multisport karta / flexipass

Stravenky

SPEED & SPIRIT myšlenku, kterou v našich kandidátech hledáme, lze definovat několika jednoduchými hodnotami, které nás inspirují k tomu BÝT ODHODLANÝ (BE DRIVEN) k lepšímu výkonu, SOUZNÍT (BE VIBRANT) s naším sportovním odkazem, SPOLUPRACOVAT (BE TOGETHER) v našem týmovém duchu a BÝT SÁM SEBOU (BE YOU) a nechat Váš jedinečný talent a zkušenosti vyniknout. Ucházet se o zaměstnání v PUMĚ je snadné a je pro všechny. Jednoduše klikněte na ODPOVĚDĚT a postupujte podle pokynů pro dokončení odpovědi.

EMAIL:

Pokud Vás nabídka oslovila, tak pošlete své CV na:

Natalie.rynesova@puma.com

KONTAKTNÍ OSOBA:

Natalie Rynesova