

NIKE hledá kolegu na pozici Lead

Společnost NIKE, Inc. dělá víc než jen oblečení pro nejlepší sportovce světa. Je to místo k prozkoumání potenciálu, odstranění hranic a posunutí hranic toho, co může být. Společnost hledá lidi, kteří mohou růst, myslet, snít a tvořit. Jeho kultura vzkvétá tím, že přijímá rozmanitost a odměňuje představivost. Značka hledá úspěchy, lídry a vizionáře. Ve společnosti NIKE, Inc. jde o to, aby každý člověk vnesl dovednosti a vášně do náročné a neustále se vyvíjející hry.

CO PŘÍNÁŠÍTE

Připojte se k týmu NIKE, Inc. Jako náš LEAD budete zodpovídat za poskytování výjimečných zákaznických služeb a zajištění prémiové značky pro naše zákazníky. Budete koordinovat, koučovat a motivovat zaměstnance ve svém okolí při zachování vynikající pracovní atmosféry. Budete podporovat řízení každodenního podnikání ve vaší oblasti, abyste dosáhli prodejních cílů, včetně digitálních služeb, vizuálního merchandisingu, prodejní plochy a propagačních kampaní. Budete identifikovat a řešit problémy ve spolupráci s vedením vašeho obchodu a budete ambasadorem značky pro iniciativy NIKE. Zajistíte také, že obchod bude v souladu se všemi standardy a směrnicemi NIKE.

Naši potenciální zákazníci se specializují na jednu oblast podnikání, ale budou podporovat napříč funkcemi:

1. **KOMERČNÍ:** Podpoříte tým, který dokáže zajistit efektivní příjem produktů, přesnost inventáře podle standardů vizuální prezentace a včasné zahájení měsíčních iniciativ
2. **ZKUŠENOST SPORTOVCE:** Zajistíte, aby byl tým vybaven tak, aby poskytoval sportovcům nejvyšší kvalitu.
3. **SPOTŘEBITELSKÉ ZKUŠENOSTI:** Půjdete příkladem a poskytnete naši službu prodejní plochy, abyste přivedli spotřebitelskou cestu k životu.

CO ZÍSKÁTE

Jeden z nejlepších balíčků odměn a výhod v oboru.
Možnost měsíčního bonusu na základě výkonu.
Podpůrný tým, který si cení diverzity, spravedlnosti a začlenění.
Kariéra ve společnosti v čele sportovního a módního průmyslu.
Štědré zaměstnanecké slevy online i v obchodech a zbrusu nové oblečení NIKE, abyste mohli sportovat se svými spoluhráči na prodejní ploše.

KVALIFIKACE

Preferujeme zákaznický servis a/nebo maloobchodní zkušenosti cca 3 roky.
Schopnost řídit středně velký team.
Efektivní komunikaci, stát se ambasadorem značky a spolupracujícím týmovým kolegou.
Prokázala schopnost aplikovat techniky prodeje produktů.
Flexibilní s plánováním a dostupností pro pracovní dobu, která může zahrnovat den, večer, víkendy a/nebo svátky, na základě potřeb oddělení a obchodu/společnosti.

NIKE hledá kolegu na pozici Lead

NÁSTUP

Možný ihned

KONTAKTNÍ OSOBA

Zuzana Vostradovská

EMAIL

Životopis s fotografií zasílejte na email:
zuzana.vostradovska@nike.com